



Как повече клиенти да чукат на вратата ви?

Видео курс - Неви Коева

1.Разделете продажбите си от предните 3 или 12 месеца на две:

- Продажби от нови клиенти
- Продажби от съществуващи клиенти

Напишете в коментарите - коя група продажби колко процента е.

2.Изберете 20% от клиентите, които са ви донесли най-много продажби

Помислете от какво имат нужда точно тези ваши клиенти.

3.Свържете се с тях лично и им направете неустойимо предложение, специално за тях.

Споделете резултатите в коментарите

Първите трима които приложат това, имат успех и споделят как са го постигнали в коментарите до 5.02.2018 - ще получат по 1 час безплатна консултация с мен по изграждането на система за увеличаване на продажбите за техния бизнес.